

Sales Manager DACH Region Österreich & Schweiz

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales Manager – Österreich & Schweiz (m/w/d)

(unbefristet, Vollzeit)

Ihre Aufgaben

- Kontinuierliche Betreuung der Bestandskunden und selbständige Ansprache von Neukunden im Vertriebsgebiet (ca. 4-6 Termine in der Woche)
- Permanente Analyse der Kundenanforderungen, Beobachtung des Marktumfeldes und Mitwirkung bei der Anpassung der vorhandenen Geschäftsmodelle und Vertriebsstrategie
- Ausarbeitung von Kundenentwicklungsplänen der Key-Accounts und Bedarfs-Forecasting im Kundenstamm
- Klärung von technischen und kaufmännischen Aufgabenstellungen beim Kunden
- Vorbereitung und Durchführung der Markteinführung neuer Produkte
- Sicherstellung der Erreichung von Umsatz- und Deckungsbeitrags- sowie Kundenzufriedenheits-Zielen im Vertriebsgebiet
- Selbständige Organisation der eigenen vertrieblichen Aktivitäten in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Enge Zusammenarbeit und Informationsaustausch mit dem Vertriebsinnendienst
- Regelmäßiges und strukturiertes Reporting der Vertriebsaktivitäten und der Marktsituation im Vertriebsgebiet
- Teilnahme an regelmäßigen Vertriebstagungen und Wahrnehmung von Abstimmungsterminen in Erfurt

Vertriebsgebiet

- Deutschland Region DACH – Schwerpunkt Österreich und Schweiz

Das sollten Sie mitbringen

- Abgeschlossenes technisches bzw. betriebswirtschaftliches Studium oder technische bzw. kaufmännische Ausbildung
- Mindestens drei Jahre Berufserfahrung als Außendienstmitarbeiter im Vertrieb technischer Produkte
- Kenntnisse der Versorgungswirtschaft in Bezug auf Energie- und Messdienstleistungen vorteilhaft (Heizkostenverteilung, Wärme- und Wasserverbrauchsmessung)
- Netzwerk im Bereich Messdienstleister im Vertriebsgebiet wünschenswert
- Hohe Kundenorientierung sowie ein selbstbewusstes und kommunikationsstarkes Auftreten
- Hohes Maß an Eigenmotivation und Selbstorganisation, strukturierte Arbeitsweise und Bereitschaft zu Reisetätigkeit im Vertriebsgebiet
- Teamfähigkeit und Freude in einem dynamischen Umfeld zu arbeiten
- Wohnort im Vertriebsgebiet mit der Möglichkeit ein Homeoffice einzurichten
- Führerschein Kl. B

Sales Manager DACH Region Österreich & Schweiz

Additional information

Location	Erfurt
Position type	Full-time employee
Start of work	As of now

Responsible

Christin Wienhöfer